



ПРАВИТЕЛЬСТВО ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

24 сентября 2026 года

№ 383-п

г. Омск

О внесении изменения в постановление Правительства Омской области
от 10 декабря 2019 года № 419-п

Приложение «Методика расчета рейтинга эффективности деятельности заказчиков при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Омской области» к Порядку осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Омской области, утвержденному постановлением Правительства Омской области от 10 декабря 2019 года № 419-п, изложить в новой редакции согласно приложению к настоящему постановлению.

Исполняющий обязанности
Председателя Правительства
Омской области

Д.В. Ушаков

20.09.2021

Приложение
к постановлению Правительства
Омской области
от 24 сентября 2026 года № 383-п

«Приложение
к Порядку осуществления мониторинга
закупок товаров, работ, услуг для
обеспечения государственных нужд
Омской области

МЕТОДИКА

расчета рейтинга эффективности деятельности заказчиков при осуществлении
закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Омской области

1. Общие положения

1. Настоящая методика определяет порядок расчета рейтинга эффективности деятельности заказчиков при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Омской области (далее – рейтинг эффективности).

2. Расчет рейтинга эффективности осуществляется Главным управлением контрактной системы Омской области (далее – Главное управление) на основании данных, содержащихся в единой информационной системе в сфере закупок и в государственной информационной системе Омской области в сфере закупок товаров, работ, услуг (далее – закупки) для обеспечения государственных нужд Омской области.

Предметом рейтинга эффективности являются закупки, предусмотренные планом-графиком закупок на соответствующий финансовый год (далее – отчетный год), осуществляемые в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон).

3. Для расчета рейтинга эффективности используется балльная система оценки.

4. Расчет сводного балла каждого заказчика осуществляется в порядке, определенном пунктами 5 – 8 настоящей методики, в отношении заказчиков, которым в отчетном году доведены денежные средства на закупки в рамках Федерального закона.

2. Порядок расчета сводного балла рейтинга эффективности

5. Расчет рейтинга эффективности проводится на основании показателей,

сгруппированных по критериям. Наименование показателей и критериев, к которым относятся показатели, а также их условные обозначения приведены в таблице № 1:

Таблица № 1

№ п/п	Критерий/показатель	Условное обозначение
1	Критерии эффективности планирования закупок	K1
1.1	Доля освоенных денежных средств в объеме доведенных лимитов бюджетных обязательств	K1.1
1.2	Среднее количество изменений позиций плана-графика закупок, приходящихся на одну закупку	K1.2
1.3	Доля закупок, проведенных конкурентными способами определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (далее – конкурентные закупки), объявленных в IV квартале отчетного года, в общем количестве конкурентных закупок	K1.3
2	Критерии конкурентности закупок	K2
2.1	Доля конкурентных закупок в общей стоимости закупок	K2.1
2.2	Доля конкурентных закупок с отсутствием заявок на участие в таких закупках в общем количестве конкурентных закупок	K2.2
2.3	Доля конкурентных закупок с одной заявкой на участие в таких закупках в общем количестве конкурентных закупок	K2.3
2.4	Среднее количество заявок на участие в конкурентных закупках	K2.4
2.5	Доля контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) на основании пунктов 4, 5 части 1 статьи 93 Федерального закона (далее – закупки "малого объема") с использованием электронного сервиса, в общей стоимости указанных контрактов (договоров)	K2.5
3	Критерии эффективности закупок	K3
3.1	Эффективность конкурентных закупок	K3.1
3.2	Эффективность закупок "малого объема" в электронной форме	K3.2
4	Критерии качества подготовки закупок	K4
4.1	Доля конкурентных закупок, в которых начальная (максимальная) цена контракта (далее – НМЦК), сумма цен единиц товара, работы, услуги снижены на 25 процентов и более, в общем количестве конкурентных закупок	K4.1
4.2	Среднее количество изменений извещений об осуществлении закупок, приходящихся на 100 закупок	K4.2
4.3	Доля отмененных закупок в общем количестве закупок	K4.3
5	Критерии соблюдения законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд (далее – законодательство в сфере закупок)	K5
5.1	Доля контрактов (договоров), заключенных с субъектами малого предпринимательства (далее – СМП) и социально ориентированными некоммерческими организациями (далее – СОНКО), в совокупном годовом объеме закупок,	K5.1

	рассчитанном в соответствии со статьей 30 Федерального закона	
5.2	Доля конкурентных закупок с нарушениями, выявленными контрольными органами в сфере закупок, в общем количестве конкурентных закупок	K5.2
5.3	Доля конкурентных закупок с обоснованными или частично обоснованными жалобами в общем количестве конкурентных закупок	K5.3
6	Критерии эффективности исполнения контрактов (договоров)	K6
6.1	Доля контрактов (договоров) с нарушением сроков исполнения в общем количестве контрактов (договоров)	K6.1
6.2	Доля расторгнутых контрактов (договоров) в общем количестве контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок	K6.2

6. Показатели и критерии, а также начисляемые баллы по каждому показателю и критерию рассчитываются по формулам, представленным в таблице № 2:

Таблица № 2

№ п/п	Критерий/показатель	Данные для расчета показателя	Формула расчета показателя	Балл (Kf)
1	Критерии эффективности планирования закупок			$K1 = Kf1.1 \times 0,5 + Kf1.2 \times 0,2 + Kf1.3 \times 0,3$
1.1	Доля освоенных денежных средств в объеме доведенных лимитов бюджетных обязательств, процентов	D – сумма денежных средств, направленных на оплату контрактов (договоров) в отчетном году (по контрактам (договорам), заключенным в отчетном году, а также до начала отчетного года), тыс. руб.; V – совокупный годовой объем закупок на отчетный год в соответствии с законом Омской области об областном бюджете на соответствующий финансовый год и на плановый период (по состоянию на 31 декабря отчетного года), тыс. руб.	$K1.1 = D / V \times 100$	Kf1.1 = 0, если K1.1 = 0, Kf1.1 = 1, если K1.1 ∈ (0;80], Kf1.1 = 2, если K1.1 ∈ (80;90], Kf1.1 = 3, если K1.1 ∈ (90;94], Kf1.1 = 4, если K1.1 ∈ (94;98], Kf1.1 = 5, если K1.1 ∈ (98;100]
1.2	Среднее количество изменений позиций плана-графика закупок, приходящихся на одну закупку, шт.	R – количество изменений позиций плана-графика закупок (из расчета исключены позиции плана-графика закупок, проводимых по пунктам 4, 5 части 1 статьи 93 Федерального закона, кроме закупок по части 12 указанной статьи), шт.; Z7 – количество закупок, объявленных в отчетном году (из расчета исключены закупки, проводимые по пунктам 4, 5 части 1 статьи 93 Федерального закона,	$K1.2 = R / Z7$, если $Z7 \neq 0$, $K1.2 = 0$, если $Z7 = 0$	Kf1.2 = 0, если K1.2 ∈ [4;∞) или Z7 = 0, Kf1.2 = 1, если K1.2 ∈ (3;4), Kf1.2 = 2, если K1.2 ∈ (2;3], Kf1.2 = 3, если K1.2 ∈ (1;2], Kf1.2 = 4, если K1.2 ∈ (0;1], Kf1.2 = 5, если K1.2 = 0 и Z7 ≠ 0

		кроме закупок по части 12 указанной статьи), шт.	
1.3	Доля конкурентных закупок, объявленных в IV квартале отчетного года, в общем количестве конкурентных закупок, процентов	Z3 – количество конкурентных закупок, объявленных в IV квартале отчетного года, с исполнением в отчетном году, шт.; Z2 – количество конкурентных закупок с исполнением в отчетном году, шт.	$Kf1.3 = 0$, если $Z2 = 0$, $Kf1.3 = 1$, если $K1.3 \in (20;100]$, $Kf1.3 = 2$, если $K1.3 \in (15;20]$, $Kf1.3 = 3$, если $K1.3 \in (10;15]$, $Kf1.3 = 4$, если $K1.3 \in (5;10]$, $Kf1.3 = 5$, если $K1.3 \in [0;5]$ и $Z2 \neq 0$
2	Критерии конкурентности закупок		$K2 = Kf2.1 \times 0,3 + Kf2.2 \times 0,1 + Kf2.3 \times 0,1 + Kf2.4 \times 0,2 + Kf2.5 \times 0,3$
2.1	Доля конкурентных закупок в общей стоимости закупок, процентов	S1 – сумма цен контрактов (договоров), заключенных в отчетном году по результатам конкурентных закупок, тыс. руб.; S – сумма цен контрактов (договоров), заключенных в отчетном году, тыс. руб.	$Kf2.1 = 0$, если $K2.1 = 0$; $Kf2.1 = 1$, если $K2.1 \in (0;20]$, $Kf2.1 = 2$, если $K2.1 \in (20;40]$, $Kf2.1 = 3$, если $K2.1 \in (40;50]$, $Kf2.1 = 4$, если $K2.1 \in (50;60]$, $Kf2.1 = 5$, если $K2.1 \in (60;100]$
2.2	Доля конкурентных закупок с отсутствием заявок на участие в таких закупках в общем количестве конкурентных закупок, процентов	Z4 – количество несостоявшихся конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, на участие в которых не подано ни одной заявки, шт.; Z1 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, за исключением отмененных закупок, шт.	$Kf2.2 = 0$, если $Z1 = 0$, $Kf2.2 = 1$, если $K2.2 \in (70;100]$, $Kf2.2 = 2$, если $K2.2 \in (50;70]$, $Kf2.2 = 3$, если $K2.2 \in (20;50]$, $Kf2.2 = 4$, если $K2.2 \in (5;20]$, $Kf2.2 = 5$, если $K2.2 \in [0;5]$ и $Z1 \neq 0$
2.3	Доля конкурентных закупок с одной заявкой на участие в таких закупках в общем количестве	Z5 – количество несостоявшихся конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, на участие в которых подана одна заявка, шт.;	$Kf2.3 = 0$, если $Z1 = 0$, $Kf2.3 = 1$, если $K2.3 \in (70;100]$, $Kf2.3 = 2$, если $K2.3 \in (50;70]$, $Kf2.3 = 3$, если $K2.3 \in (30;50]$, $Kf2.3 = 4$, если $K2.3 \in (10;30]$,

конкурентных закупок, процентов	Z1 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, за исключением отмененных закупок, шт.		$Kf2.3 = 5$, если $K2.3 \in [0;10]$ и $Z1 \neq 0$
2.4 Среднее количество заявок на участие в конкурентных закупках, шт.	U – количество заявок на участие в конкурентных закупках, объявленных в отчетном году, шт.; Z1 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, за исключением отмененных закупок, шт.	$K2.4 = U / Z1$, если $Z1 \neq 0$, $K2.4 = 0$, если $Z1 = 0$	$Kf2.4 = 0$, если $K2.4 = 0$, $Kf2.4 = 1$, если $K2.4 \in (0;1]$, $Kf2.4 = 2$, если $K2.4 \in (1;1.5]$, $Kf2.4 = 3$, если $K2.4 \in (1.5;2.5]$, $Kf2.4 = 4$, если $K2.4 \in (2.5;3]$, $Kf2.4 = 5$, если $K2.4 \in (3;\infty)$
2.5 Доля контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок "малого объема" с использованием электронного сервиса, в общей стоимости указанных контрактов (договоров), процентов	M1 – сумма цен контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок "малого объема" с использованием электронного сервиса в отчетном году, руб.; M – сумма цен контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок "малого объема" в отчетном году, руб.	$K2.5 = M1 / M \times 100$	$Kf2.5 = 0$, если $K2.5 \in [0;70]$, $Kf2.5 = 1$, если $K2.5 \in [70;75]$, $Kf2.5 = 2$, если $K2.5 \in [75;80]$, $Kf2.5 = 3$, если $K2.5 \in [80;85]$, $Kf2.5 = 4$, если $K2.5 \in [85;90]$, $Kf2.5 = 5$, если $K2.5 \in [90;100]$
3 Критерии эффективности закупок			$K3 = Kf3.1 \times 0,6 + Kf3.2 \times 0,4$
3.1 Эффективность конкурентных закупок, процентов	G – НМИЦ по завершнным конкурентным закупкам с определенным объемом закупаемого товара, работы, услуги, объявленным в отчетном году, по результатам которых был определен победитель, тыс. руб.; S3 – сумма цен победителей из протоколов подведения итогов определения поставщика (подрядчика, исполнителя) по завершнным конкурентным	$K3.1 = \frac{(G-S3) + \sum_i \left(\frac{G2_i - S4_i}{G2_i} \times G1_i \right)}{G+G1} \times 100$, если $G \neq 0$, $K3.1 = 0$, если $G = 0$ и $G1 = 0$	$Kf3.1 = 0$, если $K3.1 = 0$, $Kf3.1 = 1$, если $K3.1 \in (25;100]$, $Kf3.1 = 2$, если $K3.1 \in (0;2]$, $Kf3.1 = 3$, если $K3.1 \in (15;25]$, $Kf3.1 = 4$, если $K3.1 \in (2;5]$, $Kf3.1 = 5$, если $K3.1 \in [5;15]$

	закупкам с определенным объемом закупаемых товаров, работ, услуг, объявленным в отчетном году, тыс. руб.; G1 – максимальное значение цены контрактов завершенных конкурентных закупок без определенного объема закупаемого товара, работы, услуги, объявленных в отчетном году, по результатам которых был определен победитель, тыс. руб.; G1_i – максимальное значение цены контракта i-й завершенной конкурентной закупки без определенного объема закупаемого товара, работы, услуги, объявленной в отчетном году, по результатам которой был определен победитель, тыс. руб.; G2_i – начальная сумма цен единиц товара, работы, услуги i-й завершенной конкурентной закупки без определенного объема закупаемого товара, работы, услуги, объявленной в отчетном году, по результатам которой был определен победитель, тыс. руб.; S4_i – сумма цен единиц товара, работы, услуги, предложенная победителем i-й завершенной конкурентной закупки без определенного объема закупаемых товаров, работ, услуг,		
--	--	--	--

		объявленной в отчетном году, тыс. руб.	
3.2	Эффективность закупок "малога объема" в электронной форме, процентов	М2 – НМЦК закупок "малога объема" в электронной форме в отчетном году, по результатам которых заключены контракты (договоры), тыс. руб.; М3 – сумма цен контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок "малога объема" в электронной форме в отчетном году (за исключением закупок, в которых НМЦК не определена), тыс. руб.	$K3.2 = (M2 - M3) / M2 \times 100$ Kf3.2 = 0, если K3.2 = 0, Kf3.2 = 1, если K3.2 ∈ [25;100], Kf3.2 = 2, если K3.2 ∈ (0;2], Kf3.2 = 3, если K3.2 ∈ (2;6], Kf3.2 = 4, если K3.2 ∈ (6;10], Kf3.2 = 5, если K3.2 ∈ (10;25)
4	Критерии качества подготовки закупок		$K4 = Kf4.1 \times 0,2 + Kf4.2 \times 0,4 + Kf4.3 \times 0,4$
4.1	Доля конкурентных закупок, в которых НМЦК, сумма цен единиц товара, работы, услуги снижена на 25 процентов и более, в общем количестве конкурентных закупок, процентов	Z6 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, в которых НМЦК, сумма цен единиц товара, работы, услуги снижены на 25 процентов и более; Z1 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, за исключением отмененных закупок, шт.	$K4.1 = Z6 / Z1 \times 100$, если $Z1 \neq 0$, $K4.1 = 0$, если $Z1 = 0$, Kf4.1 = 1, если K4.1 ∈ (30;100], Kf4.1 = 2, если K4.1 ∈ (20;30], Kf4.1 = 3, если K4.1 ∈ (10;20], Kf4.1 = 4, если K4.1 ∈ [5;10], Kf4.1 = 5, если K4.1 ∈ [0;5] и $Z1 \neq 0$
4.2	Среднее количество изменений извещений об осуществлении закупок, приходящихся на 100 закупок, шт.	I – количество изменений, внесенных в извещения об осуществлении закупок, объявленных в отчетном году, шт.; Z – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, шт.	$K4.2 = I / Z \times 100$, если $Z \neq 0$, $K4.2 = 0$, если $Z = 0$ Kf4.2 = 0, если Z = 0, Kf4.2 = 1, если K4.2 ∈ [10;∞), Kf4.2 = 2, если K4.2 ∈ (7;10), Kf4.2 = 3, если K4.2 ∈ (5;7], Kf4.2 = 4, если K4.2 ∈ (2;5], Kf4.2 = 5, если K4.2 ∈ [0;2] и $Z \neq 0$
4.3	Доля отмененных	O – количество объявленных в	$K4.3 = O / Z \times 100$, если $Z \neq 0$, $K4.3 = 0$, если $Z = 0$,

	закупки в общем количестве объявленных закупок, процентов	отчетном году конкурентных закупок, которые в дальнейшем были отменены, шт.; Z – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, шт.	K4.3 = 0, если Z = 0	Kf4.3 = 1, если K4.3 ∈ (10;100), Kf4.3 = 2, если K4.3 ∈ (7;10], Kf4.3 = 3, если K4.3 ∈ (5;7], Kf4.3 = 4, если K4.3 ∈ [2;5], Kf4.3 = 5, если K4.3 ∈ [0;2) и Z ≠ 0
5	Критерии соблюдения законодательства в сфере закупок			K5 = Kf5.1 x 0,3 + Kf5.2 x 0,4 + Kf5.3 x 0,3
5.1	Доля контрактов (договоров), заключенных с СМП и СОНКО, в совокупном годовом объеме закупок, рассчитанном в соответствии со статьей 30 Федерального закона, процентов	S2 – сумма цен контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок, проведенных среди СМП и СОНКО либо с привлечением СМП и СОНКО, рассчитанная в соответствии с Федеральным законом; V1 – совокупный годовой объем закупок, рассчитанный в соответствии со статьей 30 Федерального закона	K5.1 = S2 / V1 x 100, если V1 ≠ 0, K5.1 = 0, если V1 = 0	Kf5.1 = 0, если K5.1 ∈ [0;25), Kf5.1 = 1, если K5.1 ∈ [25;30], Kf5.1 = 2, если K5.1 ∈ (30;40], Kf5.1 = 3, если K5.1 ∈ (40;60], Kf5.1 = 4, если K5.1 ∈ (60;80], Kf5.1 = 5, если K5.1 ∈ (80;100]
5.2	Доля конкурентных закупок с нарушениями, выявленными контрольными органами в сфере закупок, в общем количестве конкурентных закупок, процентов	F – количество конкурентных закупок отчетного года с нарушениями, выявленными контрольными органами в сфере закупок, шт.; Z1 – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, за исключением отмененных закупок, шт.	K5.2 = F / Z1 x 100, если Z1 ≠ 0, K5.2 = 0, если Z1 = 0	Kf5.2 = 0, если K5.2 ∈ (20;100] или Z1 = 0, Kf5.2 = 1, если K5.2 ∈ (10;20], Kf5.2 = 2, если K5.2 ∈ (5;10], Kf5.2 = 3, если K5.2 ∈ (2;5], Kf5.2 = 4, если K5.2 ∈ (0;2], Kf5.2 = 5, если K5.2 = 0 и Z1 ≠ 0
5.3	Доля конкурентных закупок с обоснованными или частично	J – количество обоснованных и частично обоснованных жалоб по конкурентным закупкам, объявленным в отчетном году, шт.	K5.3 = J / Z x 100, если Z ≠ 0, K5.3 = 0, если Z = 0	Kf5.3 = 0, если K5.3 ∈ (20;100] или Z = 0, Kf5.3 = 1, если K5.3 ∈ (10;20], Kf5.3 = 2, если K5.3 ∈ (5;10],

	обоснованными жалобами в общем количестве конкурентных закупок, процентов	Z – количество конкурентных закупок, объявленных в отчетном году, шт.		Kf5.3 = 3, если K5.3 ∈ (2;5], Kf5.3 = 4, если K5.3 ∈ (0;2], Kf5.3 = 5, если K5.3 = 0 и Z ≠ 0
6	Критерии эффективности исполнения контрактов (договоров)			$K6 = Kf6.1 \times 0,6 + Kf6.2 \times 0,4$
6.1	Доля контрактов (договоров) с нарушением сроков исполнения в общем количестве контрактов (договоров), процентов	N2 – количество контрактов (договоров), срок исполнения которых истек в отчетном году и которые не были исполнены или были исполнены с нарушением срока, шт.; N – количество контрактов (договоров), заключенных в отчетном году, шт.	$K6.1 = N2 / N \times 100$,	Kf6.1 = 0, если K6.1 ∈ (20;100], Kf6.1 = 1, если K6.1 ∈ (10;20], Kf6.1 = 2, если K6.1 ∈ (5;10], Kf6.1 = 3, если K6.1 ∈ (2;5], Kf6.1 = 4, если K6.1 ∈ (0;2], Kf6.1 = 5, если K6.1 = 0
6.2	Доля расторгнутых контрактов (договоров) в общем количестве контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок, процентов	N 3 – количество расторгнутых контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок в отчетном году (за исключением контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок, в которых количество поставляемых товаров, объем подлежащих выполнению работ, оказанию услуг невозможно определить), шт.; N 4 – количество контрактов (договоров), заключенных в отчетном году по результатам конкурентных закупок (за исключением контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных	$K6.2 = N3 / N4 \times 100$, если N4 ≠ 0, K6.2 = 0, если N4 = 0	Kf6.2 = 0, если K6.2 ∈ (50;100] или N4 = 0, Kf6.2 = 1, если K6.2 ∈ (30;50], Kf6.2 = 2, если K6.2 ∈ (10;30], Kf6.2 = 3, если K6.2 ∈ (5;10], Kf6.2 = 4, если K6.2 ∈ (1;5], Kf6.2 = 5, если K6.2 = [0;1] и N4 ≠ 0.

		закупок, в которых количество поставляемых товаров, объем подлежащих выполнению работ, оказанию услуг невозможно определить), шт.		
--	--	---	--	--

7. Для каждого показателя и критерия устанавливается весовая значимость в итоговой оценке. Коэффициенты значимости показателей и критериев приведены в таблице № 3:

Таблица № 3

№ п/п	Критерий/показатель	Коэффициент значимости
1	Критерии эффективности планирования закупок	0,11
1.1	Доля освоенных денежных средств в объеме доведенных лимитов бюджетных обязательств	0,5
1.2	Среднее количество изменений позиций плана-графика закупок, приходящихся на одну закупку	0,2
1.3	Доля конкурентных закупок, объявленных в IV квартале отчетного года, в общем количестве конкурентных закупок	0,3
2	Критерии конкурентности закупок	0,3
2.1	Доля конкурентных закупок в общей стоимости закупок	0,3
2.2	Доля конкурентных закупок с отсутствием заявок на участие в таких закупках в общем количестве конкурентных закупок	0,1
2.3	Доля конкурентных закупок с одной заявкой на участие в таких закупках в общем количестве конкурентных закупок	0,1
2.4	Среднее количество заявок на участие в конкурентных закупках	0,2
2.5	Доля контрактов (договоров), заключенных по результатам закупок "малого объема" с использованием электронного сервиса, в общей стоимости указанных контрактов (договоров)	0,3
3	Критерии эффективности закупок	0,11
3.1	Эффективность конкурентных закупок	0,6
3.2	Эффективность закупок "малого объема" в электронной форме	0,4
4	Критерии качества подготовки закупок	0,11
4.1	Доля конкурентных закупок, в которых НМЦК, сумма цен единиц товара, работы, услуги снижены на 25 процентов и более, в общем количестве конкурентных закупок	0,2
4.2	Среднее количество изменений извещений об осуществлении закупок, приходящихся на 100 закупок	0,4
4.3	Доля отмененных закупок в общем количестве объявленных закупок	0,4
5	Критерии соблюдения законодательства в сфере закупок	0,25
5.1	Доля контрактов (договоров), заключенных с СМП и СОНКО, в совокупном годовом объеме закупок, рассчитанном в соответствии со статьей 30 Федерального закона	0,3
5.2	Доля конкурентных закупок с нарушениями, выявленными контрольными органами в сфере закупок, в общем количестве конкурентных закупок	0,4
5.3	Доля конкурентных закупок с обоснованными или частично обоснованными жалобами в общем количестве конкурентных закупок	0,3
6	Критерии эффективности исполнения контрактов (договоров)	0,12
6.1	Доля контрактов (договоров) с нарушением сроков исполнения	0,6

	в общем количестве контрактов (договоров)	
6.2	Доля расторгнутых контрактов (договоров) в общем количестве контрактов (договоров), заключенных по результатам конкурентных закупок	0,4

8. Сводный балл рейтинга эффективности по итогам отчетного года (К) рассчитывается как сумма баллов всех критериев с учетом коэффициентов значимости показателей и критериев.

9. Рейтинг эффективности формируется исходя из сводного балла каждого заказчика.

10. Рейтинг эффективности формируется по итогам отчетного года. Главное управление осуществляет расчет рейтинга эффективности не позднее 1 апреля года, следующего за отчетным.

_____»

